

□ 《汽车工艺师》记者/于永初

瓦尔特 阐释优势技术能力

中国的汽车工业经过最近十几年的发展，已具备相当的规模，汽车产销量全球第一。而中国汽车工业下一步的发展规划就是从汽车制造大国向制造强国转变，这要求汽车零部件的技术水平和加工质量全面提升，也给装备制造业和刀具供应商带来了巨大的商机。

瓦尔特为高质量加工而生

随着中国汽车市场的日趋成熟，对汽车高质量要求和日益增加的人力资源成本等因素，使得高度自动化的发动机和零部件生产线必将成为企业的选择，而瓦尔特刀具正是配合这一转折的利器。比如在市场上广受好评的F4045铣刀，能够提高发动机缸体等铸铁零件面铣加工效率，降低成本；XD深孔钻，也适用于发动机缸体的加工。另外，近几年推出的黑锋铣刀、银虎刀片以及最近新推出的DC170等，都能满足汽车制造工业对刀具的高要求。同时，瓦尔特特有的XPRESS（速致）非标定制刀具服务，以其方便、快捷的特性也在汽

车零部件的加工方面得到了客户的认可。

新能源汽车传统件不会变

虽然目前从中央到地方，对新能源汽车的推动如火如荼，但在瓦尔特看来，传统的汽油和柴油发动机还是主流的动力源，而且在较长时间内仍然会占据市场的绝大部分，因此，瓦尔特还将持续关注现有的客户群体。并且，新能源汽车只是使用电动机代替汽油和柴油发动机，底盘系统和车身覆盖件模具不会有太大改变，而这也恰恰是瓦尔特的主要关注点。瓦尔特的黑锋铣刀、Xpert系列丝锥、银虎刀片以及新推出的DC170在底盘系统和车身覆盖件模具加工这方面表现出色。

刀具选择应综合考虑

瓦尔特在汽车行业的客户包括著名的汽车厂商和零部件商比如大众、奇瑞和玉柴等。

对于汽车制造企业采购刀具，瓦尔特建议遵循下面三个标准：第

一，提高生产效率：优质的刀具供应商能够帮助客户提高生产效率，节省生产成本，从而实现利润的最大化。第二，性能稳定：品质优良的产品在加工过程中性能表现稳定，避免频繁换刀引起的时间浪费和由此产生的工艺不稳定。第三，全方位的服务：一个合格的刀具供应商不仅仅能够提供优良的产品，也能在生产加工的各个环节提供可靠的技术方案和最及时的现场支持。

“优势技术能力”证明实力

瓦尔特将继续重点关注汽车、能源和航空航天行业。在这些领域，瓦尔特拥有丰富的产品系列和成熟的专家团队，为客户量身定制解决方案。

瓦尔特的近期发展目标是实现高于市场平均的增长。为了保证实现此目标，瓦尔特推出了全新的产品系列DC150、DC170和M4000等，并充分发挥“优势技术能力”这一品牌定位，以完善的产品范围和优质的服务来满足客户的需求。 **AME**