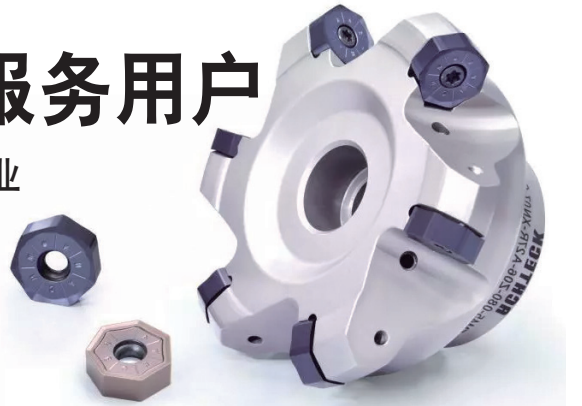


持续深入市场 高效服务用户

——澳克泰（上海）工具销售有限公司盛大开业

□ 《汽车工艺师》记者 / 田付新



2018年4月10日，高效高性价比刀具专家——赣州澳克泰工具在上海举办了盛大的开业庆典活动，正式宣布澳克泰（上海）工具销售有限公司成立。这是澳克泰工具加速拓展全国市场、强化澳克泰行业形象的重要举措，也是其持续深入客户、有序构建服务体系的关键一步。当天，包括澳克泰工具技术有限公司总经理罗丹先生、营销副总周强先生、澳克泰（上海）工具销售有限公司总经理钟德阳先生在内的众多公司高层和工作人员以及来自客户、合作伙伴的众多嘉宾共同

见证了这一激动人心的时刻。

澳克泰（上海）工具销售有限公司是华东地区ACHTECK品牌的主要销售平台，可提供包括铣刀、车削、可转位钻头、硬质合金棒材等在内的丰富类型工具产品以及覆盖多个行业的切削加工解决方案。另外，上海新公司还是该区域的重要服务基地，可为当地用户和代理商提供销售、技术、工程等一系列细致周全的专业服务。

“澳克泰是个有雄心和明确战略发展目标的年轻公司。我们的主要目标是通过了解终端客户需求，

更高效地供应高质量、低成本的刀具帮助其提高生产效益；我们的战略是通过各种方式持续扩展行业内的合作伙伴，加快市场延伸和覆盖，通过了解终端用户的使用需求，满足客户对于品牌选择的五大要素。设立澳克泰上海销售公司是一项非常重要的决定，也是澳克泰加速拓展国内市场、强化澳克泰业内形象的重要一步，借此澳克泰将给客户提供更迅速的反馈、更强有力的支持、更好的解决方案，和我们的客户及伙伴开展更密切的合作。”澳克泰工具技术有限公司总经理罗丹先生在开业致辞中表示。

当前，客户选择一个刀具品牌主要从刀具寿命——直接影响到加工企业成本的节约；刀具性能——最重要的是产品质量和稳定性；价格；单个刀尖的费用——突出优势的关键；售后服务这五个方面进行综合的权衡。同时，面临市场不断升级转型，澳克泰深知金属切削刀具用户的需求对于服务和解决方案的需求越来越突出。只有不断深入市场，主动贴近用户，才能真正了解掌握客户的实际需求，从而提供



澳克泰（上海）工具销售有限公司盛大开业

“活力·卓越” 迈向网络化的未来， DMG MORI在CCMT2018隆重亮相

□ 《汽车工艺师》记者 / 田付新

“作为‘全球一家’的公司，DMG MORI 不断创新，正在以‘活力·卓越’迈入网络化的未来。”DMG MORI有限公司总裁森雅彦博士和DMG MORI股份公司克里斯蒂安·特内斯主席共同表示。

4月9日，第10届中国国际数控机床展览会(CCMT 2018)在上海隆重

开幕，DMG MORI(德马吉森精机机床贸易有限公司)向客户展示了数字化、一体式自动化解决方案和创新式加工技术的端至端战略，并且有4台中国首秀机床亮相CCMT 2018展会。

自动化、数字化、增材制造、卓越技术和服务以及DMG MORI认

证产品，一直是DMG MORI创新战略的重心。

DMG MORI发布了“数字化之路”，它描绘了数字化的未来，也是DMG MORI公司和客户进行数字化的总指导方针，该指导方针显著加强未来项目中大量应用数字化创新的重要性。只有实现数字

最具针对性的方案。着眼于增值技术型销售，通过开发各类硬质合金刀具和工具体系，澳克泰集中发力于满足现代工业中的标准和难加工材料的加工应用。而在拓展合作伙伴的同时，更致力于和行业内的伙伴共同协作，实现更高增长。“以上海为中心的华东地区是我国制造业发展的中心，也是澳克泰最重视的市场之一。这里，是竞争的白热化之地，也是助推澳克泰快速成长的炼金之所。作为章源钨业的全资子公司，澳克泰工具拥有从采选、冶炼、制粉到制造硬质合金工具的完整产业链，澳克泰上海公司的成

立将让我们和合作伙伴的关系更加紧密，强大的团队协作必将让我们厚积薄发。”澳克泰（上海）工具销售有限公司总经理钟德阳先生在致辞中说。

在开业仪式后，还举行了澳克泰新品推介会，全新研发的负型七边形面铣刀具——XN07/09首度亮相。可用作钢件、铸铁等材质粗铣、半精铣及精铣等多种切削操作的XN07/09可谓将经济适用型刀片诠释到了极致，其不仅拥有圆柱式、侧固式、螺纹式、心轴式4种形式的刀盘，还配备了MR6-强壮型、MM4-通用型、MM3-锋利型

的三种槽型，完美应对多种工况的同时也确保了最佳切削效果。XN07/09已在CCMT 2018澳克泰N3-A112展位隆重展出，受到观众极大关注。

不忘初心，方得始终。自成立之初，澳克泰便始终专注于高效专业的工具产品和切削解决方案的制造和研究，持续助力各领域制造企业生产效率和加工工艺的提升，不断完善客户服务体系和服务水平。作为有序健全全国服务体系的关键一步，上海新公司的成立，是最佳诠释，更是有力承诺！**AUTO1950**