

视动增长引擎： B端新媒体全链路赋能方案

灵隼科技（云南）有限公司

目录

CONTENTS

01 B端增长困局

02 破局理念

03 八大模块全景

04 差异化优势

05 目标用户画像

CONTENTS

目录 CONTENTS

01

合作模式与承诺

02

行动召唤



01

B端增长困局

流量见顶时代，B端企业集体焦虑

不做新媒体是等死，做了新媒体是找死？



声量分散

盲目入驻多平台，缺乏核心阵地与差异化定位，营销力量分散，难以形成品牌声量。



投入产出失衡

内部团队成本高昂（薪资、设备、培训），但初期效果甚微，管理层易失去信心，项目夭折。



与业务脱节

内容为了做而做，无法与产品优势、销售漏斗结合，市场部与销售部各说各话，无法证明营销对业绩的直接贡献。

B端新媒体运营的三阶痛点，层层叠加



战略层面：方向迷失与资源虚耗

“撒胡椒面”式布局，盲目入驻多平台，缺乏核心阵地，导致营销力量分散，难以形成品牌声量。



内容层面：创意枯竭与专业壁垒

“自嗨式”内容创作，习惯于讲解复杂的产品功能，无法转化为客户听得懂、感兴趣的价值主张和场景化故事。



运营层面：数据盲区与增长乏力

“盲人摸象”式运营，仅关注播放量、点赞数等表面数据，无法深入分析用户画像、转化路径等核心指标，运营决策缺乏数据支撑。



02

破局理念

破局之道：从“战术执行”到“战略赋能”的升维

面对系统性难题，零敲碎打的解决方案已无能为力。我们推出「**视动增长引擎**」，这是一套集“系统策略、专业执行、数据驱动、组织赋能”于一体的完整解决方案。

核心理念：成为您的“外部增长事业部”

既提供即插即用的“火力支援”（代运营），也致力于打造您内部的“特种部队”（陪跑赋能），最终实现企业自主、可持续的数字增长能力。



解决方案双轮驱动模型

两轮可独立可闭环，按需组合，兼顾短期ROI与长期壁垒



轮子一：全内容代拍

(为您捕鱼)

定位：您的专业、结果导向的新媒体部门。
价值：快速启动，立即见效，为您直接带来品牌曝光和高质量销售线索。



轮子二：深度陪跑赋能

(教您捕鱼)

定位：您的战略教练与能力孵化器。价值：知识转移，技能下沉，为企业培养内生增长力量，构建长期竞争壁垒。



03

八大模块全景

模块一：战略定位与矩阵基建

一切增长始于清晰的战略蓝图。我们为企业新媒体营销搭建坚实的地基，确保所有后续动作都在统一的战略坐标系内高效协同。

-  **深度诊断：**企业资源、产品、客群、竞争对手360度分析。
-  **平台优选：**基于B端客户画像，精准锁定抖音、视频号、小红书、快手等核心平台。
-  **矩阵架构：**明确公司号、个人IP号、产品号等角色分工与联动机制。



模块二：内容IP与创意工场

打造高转化内容体系，解决“自嗨”与“断更”难题



内容IP规划

打造独具特色的内容栏目体系，如《客户成功故事》、《产品硬核拆解》、《行业洞察白皮书》等，形成品牌记忆点。



脚本创意开发

结合“**痛点共鸣-价值呈现-行动召唤**”模型，创作高转化脚本，确保内容与业务目标紧密挂钩。



月度内容日历

科学规划发布节奏，确保内容持续、稳定、有预期，培养用户观看习惯，告别灵感式断更。

模块三：广播级影视制作

用电影质感提升内容竞争力，在“3秒定生死”的浏览习惯中抓住用户。

- 📍 **多场景覆盖：**办公室、工厂、客户现场、虚拟直播间。
- 📺 **广播级标准：**专业设备、灯光、收音、后期剪辑与特效包装。
- 📄 **多版本衍生：**一次拍摄，多次复利，适配多平台规格。



模块四：数据驱动精准运营



数据看板搭建

实时监控核心指标，如播放完成率、互动率、留资率、销售线索量。



深度数据分析

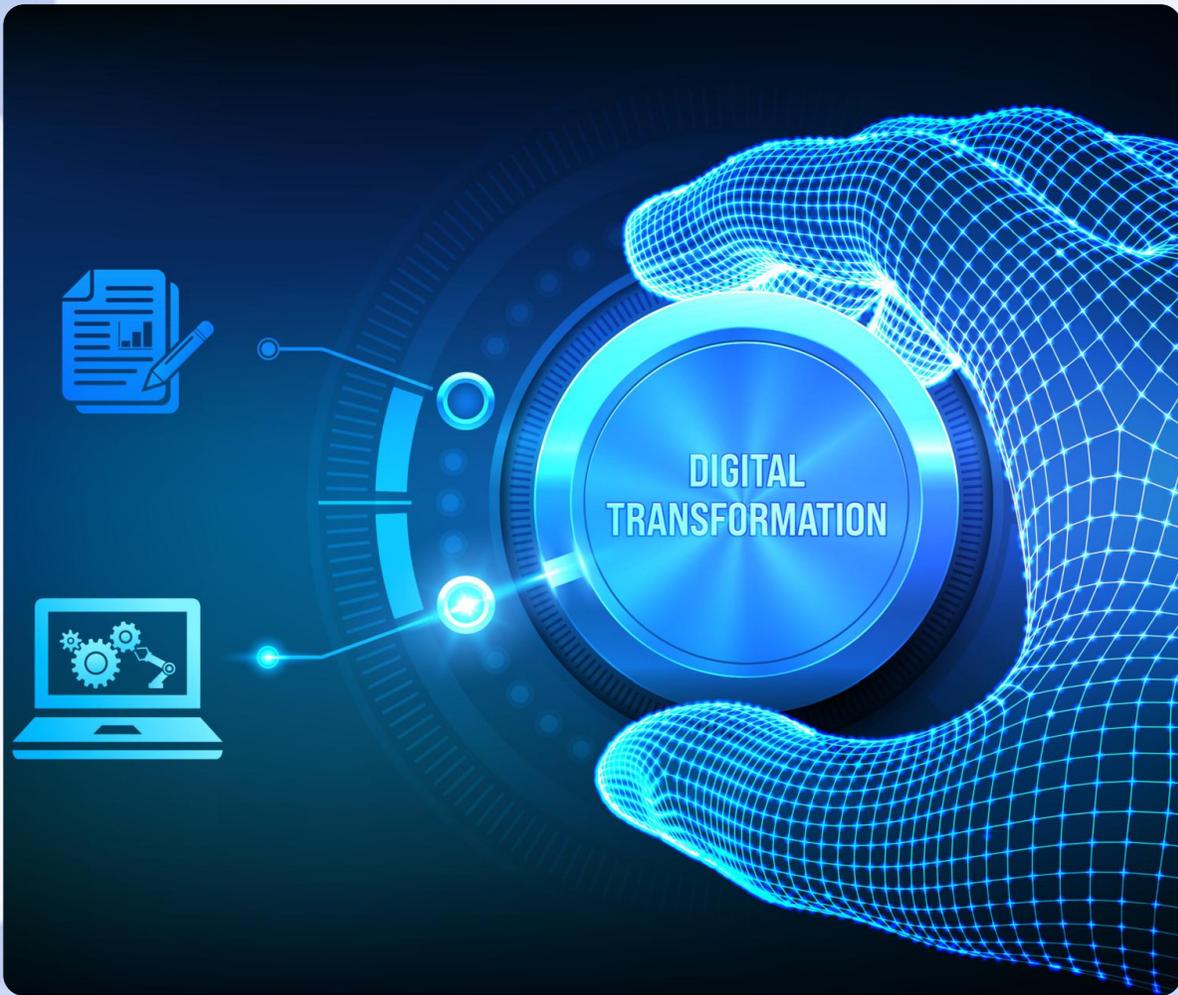
周/月报解读，洞察内容偏好、流量来源，为策略迭代提供依据。



A/B测试体系

对标题、封面、开头、内容结构进行持续测试优化。





模块五：效果放大与投流管理

精准触达核心人群

-  **投流策略定制：**明确投放目标，精准圈定人群包。
-  **创意素材优化：**基于数据反馈，实时调整拍摄方向。
-  **账号精细化管理：**从流量到数据全方位监控，给以专业营销建议

模块六：转化路径设计与私域沉淀

构建从公域引流到私域转化的完整闭环



钩子设计
内容预埋钩子



价值提供
落地页与表单优化



信任构建
SCRM自动标签与话术



私域沉淀
构建私域流量池

通过**公私域联动**，引导流量至微信社群、企业微信，实现72小时内销售跟进，缩短策周期。

模块七：组织赋能与陪跑服务

我们的目标是让您最终能“自己干”。通过知识转移与技能下沉，为企业培养内生增长力量。

系统化培训：定制化课程，涵盖平台规则、内容创作、拍摄剪辑、数据分析、投流技巧。

“手把手”实战陪跑：专家与您的团队并肩作战，在真实项目中指导、复盘、纠偏。

SOP与知识库搭建：为企业沉淀一套可复用的新媒体运营流程、规范和知识体系。



模块八：技术工具与资源支持

提供一站式工具与资源，让团队零门槛启动，避免重复造轮子。



专业工具建议

提供专业拍摄设备与软件选型建议，共享行业数据分析工具与模板。



海量资源库

提供版权音乐、字体、素材库等资源支持，赠送数据分析模板与脚本库。



优惠渠道

提供软件优惠渠道，帮助企业以更低成本获取所需工具。



04

差异化优势

五大核心价值与差异化优势



战略高度 业务导向

从企业业务目标出发，反推营销策略，确保每一分投入都与增长相关。



“结果交付”与“能力移植”并重

不仅交付账号数据和线索，更致力于让您的团队掌握核心能力，实现从“依赖”到“自主”。



B端基因

深度理解

深刻理解B端决策链条长、客单价高、需建立信任的特点。



全链路闭环

无缝衔接

从品牌曝光到销售成单，打通并优化每一个环节。



05

目标用户画像

目标用户画像

本方案精准服务于符合以下特征的B端企业：

行业类型

餐饮/快消

旅游/住宿

服务/制造

企业硬件

发展阶段

初创期：需要快速建立市场认知，低成本获取早期客户。

成长期：传统渠道增长乏力，急需开辟线上增长第二曲线。

成熟期：希望构建品牌护城河，深化客户关系，进行数字化营销转型。





06

合作模式与承诺

推荐

三种合作模式，按需选择

套餐A: 纯代拍

适合0-1启动，快速见效。我们全权负责，您坐享成果。

体验式合作

套餐B: 混合模式

前3个月代运营快速起量，后3个月陪跑移交。兼顾短期线索与长期能力。

支持季度续约

套餐C: 陪跑赋能

适合1-10进阶，培养内生力量。我们提供教练服务，赋能您的团队。

输出SOP + 团队孵化

合作承诺：



资产归属

所有视频素材、账号权属、社群资源全程归客户所有，确保无形资产零流失。



透明沟通

提供7×24小时响应与月度高层复盘，保证信息透明、策略同频、风险可控。





07

行动召唤

开启增长之旅，下一步只需30分钟

预约免费增长诊断，我们将在48小时内为您提供专属方案



1. 预约诊断

提交您的官网/产品链接



2. 获取报告

《新媒体增长可行性报告》
《竞品内容差距分析》



3. 启动增长

7天内完成矩阵搭建
并发布首条视频

GEO关键词搜索

新媒体部门孵化

将您的产品价值，转化为汹涌的增长流量！

视动增长引擎，助您在新媒体的战场上赢得战役，更赢得整个战争。



品牌声量



销售线索



内生能力



短视频代拍

AI智能通话

感谢您的观看
THANKS

灵隼科技