

催收模块

非诉讼

分析案情 • 指导搜集证据 • 发催款函 • 律师函 • 电话催收 • 出具催收报告

诉讼

分析案情 • 指导搜集证据 • 代写诉讼状等各类申请书 • 指导诉讼流程

非诉讼 催收流程

为顾问单位起草“商务函”、“催告函”，提醒对方结算债务、书面催告



以法律顾问身份，去电跟对方沟通利弊



以代理律师名义给对方发律师函，严重警告威慑

诉讼催 收流程

案情简单证据齐全（提供诉状指导服务）

案件复杂标的较高（推荐委托诉讼律师代理）

企业自行催收	法律诉讼催收	委托专业机构非诉催收
<p>最少/最高 如果短期收回，费用是最少的，但如果计算机会成本、边际利润，商誉等价值就不菲了。</p>	<p>最高 诉讼费用很高、时间长，而随着时间的增加，没有确定数目。</p>	<p>费用 中等 没有回款不收取任何费用，大大减少前期投入，有回款后按比例额支付佣金。</p>
<p>中等 企业人员会因为缺乏法律知识、时间缺乏、要面子等问题收不回来。</p>	<p>较低 因为所有的工作都要根据法律章程而定，时间比较长，然而债务人变化无常。</p>	<p>效率 最高 1) 利用关系网，并配合有丰富经验的商账顾问将在第一时间内主张客户债权。 2) 追账人员的收入与回收金额成正比，催收动机强。</p>
<p>最少/最差 如能在发生时马上催讨是最好的，但如果担心客户关系，或者因工作一拖再拖，就会变为最差。</p>	<p>最差 尤其是异地诉讼，费用时间都很难把控。</p>	<p>时间 最少 当日委托，次日催收，确保最佳时机主张债权。</p>
<p>最好 债权人了解债务的形成以及债务人的实际情况，可以最大限度维护客户关系</p>	<p>最差 最具冲突性的方法，事情无法逆转，双方将“老死不相往来”。</p>	<p>客户关系 中等 我们的原则是在双方尽可能合作的前提下找出适合债务人的催收方法。</p>
<p>最差 缺乏法律知识及权威机构威慑力</p>	<p>最好 对于债权债务的裁决最具权威性</p>	<p>债权保障 较好 委托信誉良好的专业催收公司，保障也很大。</p>
<p>海外欠款，语言、法律不通，时间、费用无法估量。</p>	<p>诉讼时间长，不一定保证能胜诉，不管结果如何，有昂贵的前期投入；即使胜诉法庭也不确保收回，只是确认了债权。</p>	<p>其他 商账催收公司对当地的司法、商业环境以及关系网络都熟悉，对当地的债务人有一定的阻吓力和影响力。</p>

■ 劳资板块

- ① 入离职所有手续文件的起草审核：如劳动合同、保密/竞业限制、加班申请、培训协议、离职证明等。
- ② 规章制度合法性审查：员工手册、考勤管理制度、薪酬/福利制度、合同管理制度、财务管理制度等。
- ③ 其他：社保、工伤、法定假期、三期女职工、劳务派遣等法律咨询，文书定制。

企业招聘到离职各阶段法律风险



■ 合同板块

- 1.合同签订前：了解对方基本资信情况、企业实力等，有效降低履约风险；
- 2.合同签订时：提供合同的起草、修改、审核，保障合同约定不违反法律规定；
- 3.合同履行中：有变更的提供书面补充协议，同时交易单据也要做好规范；
- 4.合同结束后：协助建立合同管理制度，合同履行完对合同和单据进行统一管理。

合同拟审四步骤：

背景了解



合同拟审



合同交付



合同登记

■ 股权模块

设立初期：公司设立形式、出资方式、注册资本、出资协议等。

发展阶段：股权转让、增资扩股、投资协议、章程修订等。

退出/解散：合伙企业解散协议, 经营权转让合同、股权置换等。

成立阶段



运营发展阶段



退出/解散阶段

合伙人协议
技术入股协议
股权代持协议
股权转让协议

一致行动人协议
公司章程
挂靠协议
分公司承包经营合同

投资协议
委托授权书
董事会决议

资产收购协议
合作协议（设立子、分公司）
股东会决议

经营权转让协议
股权回购合同

经营权转让协议
股权回购合同

■ 知识产权模块

1. 涉及企业知识产权相关法律问题的咨询及发送律师函；
2. 知识产权方面的商业秘密、专利、商标、著作权等知识产权成果授权许可等系列合同审查。

■ 财税模块



资本市场财务咨询



财务管理咨询



税务筹划咨询

品牌优势

	新材略	传统律师所合作	平台法务外包公司
专业	全国排名前十知名律所精选优质顾问律师 按照专业领域精细分工	专而不全、单兵作战	专业能力弱
高效	授薪律师 每周五天八小时,待命式服务	业务错综复杂	无自有律所
保障	有专门的督察部全部监管服务过程、 有投诉通道、企业式的管理模式	没有监管、服务好坏全凭律师 个人的职业操守	服务脱节
透明	价格由总部统一定制,公开透明	看人开价、全凭律师决定成交价格	无律师资格证
团队	由团队提供服务 (主管律师+协办律师+律师助理+督察部)	大多数由一名律所进行服务	无精细分工,无团队
全面	湖北省第一家“税、法”一体化	无税务团队,服务上能落地的领域单一	无税务团队,法律服务没有深度和经验