



# 洲际桥咨询 · 2026年出海越南


---

专业交付 合作共赢  
帮助更多中企顺利出海越南



# CONTENTS

 01. 时代浪潮：中企出海越南的必然趋势

 02. 为什么选择洲际桥

 03. 洲际桥业务板块

# 01 时代浪潮： 中企出海越南的必然趋势

---

# 越南经济高速发展：中企出海的核心驱动力

## 越南GDP增长率趋势 (2021-2026预测)



## 越南FDI实际到位金额 (亿美元)



## ■ 中企国内发展困境：出海成为必然选择

- **成本压力持续高企：**国内劳动力、土地、原材料等生产要素成本逐年攀升，挤压企业利润空间。
- **市场竞争日趋饱和：**传统行业产能过剩，市场竞争激烈，增长空间受限。
- **国际贸易环境复杂：**部分行业面临贸易壁垒和关税制裁，需要通过海外设厂规避风险。
- **产业升级转型压力：**国内对环保、能效标准要求提高，企业面临技术升级和产业转移的双重压力。

## ■ 先行一步：已落地越南的中国知名企业

立讯精密、歌尔股份、蓝思科技、宁德时代、美的、海尔、TCL、小米、创维、BYD、雅迪、小熊、飞鹤、海底捞、蜜雪冰城、华莱士、赵一鸣、TIKTOK、SHIEN等等，涉及各行各业

截至2025年3月，在越南的中国企业总数约为4,418家（仅统计中国大陆直接投资，不含内资、港资等间接进入），同期增幅超20%

# 中企出海越南：不可逆的时代浪潮

## 全球供应链重构：从被动应对到主动布局

- 外部压力：中美贸易摩擦下，关税壁垒与供应链安全挑战加剧。
- 战略选择：越南凭借EVFTA及地理优势，成为“+1”战略首选，规避风险，构建海外产能
- 案例支撑：苹果产业链、纺织业大规模转移。

## 政策红利释放：新《投资法》带来机遇

- 核心亮点：2026新《投资法》简化准入，取消38项许可，推行负面清单。
- 税收优惠：“四免九减半”及高科技产业额外扶持。
- 数据佐证：外资（FDI）持续增长，政策效果显著。

## 成本与市场双驱动：洼地与蓝海

- 成本量化：工人月薪1200-1500元（仅为中国1/3），土地、用电成本低。
- 市场潜力：1亿人口中70%为35岁以下年轻人，消费升级空间巨大。

## 产业升级需求：中越互补双赢

- 越南短板：电子零部件、机械设备、化工材料等配套缺口巨大。
- 中国优势：拥有完整产业链和成熟技术，以及成熟的电商物流。
- 合作机遇：从产品输出升级为技术与产能输出，提升价值链。

# 中企出海越南：机遇背后的五大核心挑战



## 文化与商业习惯隔阂

### 挑战分析：

思维方式与商业逻辑差异巨大，决策依赖个人信任而非标准化流程。

### 深度洞察：

需深入理解“关系”文化与等级观念，建立长期稳定的本地合作网络。



## 政策法规环境复杂

### 挑战分析：

法规体系尚在完善，中央与地方执行不一，存在合规风险。

### 深度洞察：

需精准解读新《投资法》细节，密切关注动态变化，规避合规陷阱。



## 高端人才短缺与管理

### 挑战分析：

国际化视野人才稀缺，跨文化团队融合困难。

### 深度洞察：

建立有效的人才培养与激励机制，优化中越混合团队管理模式。



## 供应链与基建瓶颈

### 挑战分析：

物流效率与电力供应不稳定，关键零部件依赖进口，成本较高。

### 深度洞察：

提前规划供应链布局，寻求本地优质供应商合作以降低运营风险。



## 市场竞争与本土化压力

### 挑战分析：

国际与本土企业竞争激烈，消费者对本地化要求日益提高。

### 深度洞察：

摒弃简单复制，深入研究本地需求，进行产品与服务的本土化创新。

## 02 为什么选择洲际桥

---



# 洲际桥凭什么赢得客户信任？——保障合规落地，推动业务发展

## 深耕越南，直击痛点的专业能力



- 专业服务：越南本地连锁实体商业，深圳&胡志明双实体总部，公司核心团队均曾任上市企业高管，海内外团队超40人
- 实战经验：制造业/电商多领域实战，规避供应链与人才难题。
- 资源网络：链接政府/协会资源，提供强大本地支持。

## 全流程解决方案，让出海更安心



- 前期：市场调研、政策解读、风险评估与模式设计。
- 中期：公司注册、财税合规、工厂选址与招聘。
- 后期：供应链整合、渠道拓展与品牌本土化营销。

## 实力见证：我们的成功案例



- 头部跨境电商：提供注册落地，合规支持，团队搭建，清关进口等服务，助其快速抢占市场。
- 国际物流公司：内资最快速度4天出营业执照，打破行业记录，挽回海外订单。
- 战略合作客户：飞鹤、魅KTV、SHEIN、JADE、分众传媒、帅将军、李陌茶、极兔快递、嘉诚国际、惠远达、小小伞、大地律所等超60+企业

# 核心业务简介

## 核心模块

## 服务内容/优势

越南商业战略咨询

核心服务:市场调研与分析、商业模式设计、竞品研究、投资可行性评估、本地化战略制定。  
优势:资深行业顾问团队，结合本地化经验与全球视野，提供定制化解决方案

工业地产与  
厂房租赁服务

核心服务:选址评估、厂房租赁谈判、政策优惠对接、设施配套规划、政府审批支持。  
优势:覆盖越南优质工业地产资源，熟悉当地政策，降低企业落地成本。

商事注册与架构搭建

核心服务:公司注册、营业执照、股权架构设计、银行开户、行业许可申请。  
优势:高效合规完成注册，熟悉越南法律差异，提供一站式跨境架构方案。

人力资源解决方案

核心服务:人才招聘、薪酬福利设计、劳动合同合规、外籍员工签证办理、团队培训。  
优势:本地化招聘网络，精准匹配需求，确保用工合法性与文化适配性。

财税优化与审计

核心服务:合同审查、知识产权保护、数据合规、劳动法合规、跨境争议解决。  
优势:国际化法律团队，规避潜在风险，保障企业合法运营。

# 合作对接流程



## 01 初步沟通

通过电话、微信或会议，了解合作意向，沟通需求详情。



## 02 资质审核

双方互相提交相关资料/资质证明。



## 03 协议签署

审核通过后，双方签署正式的合作协议。



## 04 资料对接

资质资料、流程资料等对接。



## 05 正式交付落地

组建专属交付服务群，跟进和汇报交付落地的进程和节奏，实时互通。



## 06 持续支持

持续免费提供业务咨询、和不定期的线下茶话会等人力资源链接支持等。

# THANKS

洲际桥·出海越南

期待与您携手共赢

